

PLATAFORMA DIGITAL DE M&A

Juntos durante el proceso de compraventa



01

QUIÉNES SOMOS

Conoce el motor de nuestra empresa.

02

SERVICIOS LET&GET

Los servicios según las fases del proceso de compraventa.

03

EL GRUPO EN CIFRAS

Acabamos de llegar pero tenemos mucha historia detrás.

04

CONTACTO



Let&Get es una plataforma de acceso a compraventa de empresa estructurada por Grupo Carrillo, despacho de asesoramiento y consultoría legal con más de 40 años de experiencia. El trabajo de Let&Get durante el proceso de compraventa se divide en:



VALORACIÓN DE NEGOCIO

Estudiamos el estado de tu negocio



OPTIMIZACIÓN FISCAL

Buscamos como optimizar tu factura fiscal tras la compraventa



ADECUACIÓN DE ESTRUCTURAS JURÍDICAS

Adaptación de las estructuras más óptimas para el proceso de compraventa



REVISIÓN

Redacción y revisión de contratos y documentación legal de la operación.

Nos especializamos en compraventa total o parcial de negocios y todos las ramas existentes de M&A.

Sabemos que las pymes tienen unas necesidades diferentes a las de las multinacionales, nos dedicamos a preparar a cualquier empresa para iniciar su proceso de compraventa o reorganización en todos los ámbitos: Jurídico, Fiscal, Financiero y Laboral, acompañando en el antes, durante y después del proceso de compraventa.



EN TODA ESPAÑA

CONECTAMOS
EMPRESAS EN TODA
ESPAÑA.



SIN COSTE

DA DE ALTA TU
EMPRESA EN NUESTRO
PORTAL SIN COSTE
ALGUNO



**SOPORTE
EXCLUSIVO**



CONFIDENCIAL

TODA LA INFORMACIÓN
DE TU EMPRESA ESTÁ
PROTEGIDA.

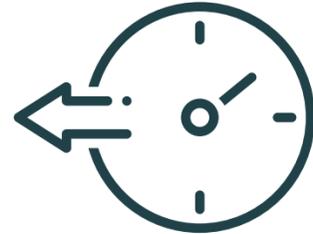
COMPRADOR - INVERSOR

Si eres comprador o inversor, estaremos contigo en todo momento para asesorarte y acompañarte desde el inicio al final del proceso de compraventa.

COMPRADOR / INVERSOR

ANTES

1



DURANTE

2

**COMIENZA EL PROCESO DE COMPRA,
VALORACIÓN PREVIA.**

DESPUÉS

3

- Valoración de negocio que se pretende comprar/invertir en él
- Planificación jurídica y fiscal de la entrada del comprador o inversor en el capital social de la entidad objeto de desinversión.
- Asesoramiento para la preparación de oferta no vinculante.



COMPRADOR / INVERSOR

ANTES

1



ACOMPañAMOS DURANTE TODO EL PROCESO DE COMPRAVENTA.

- Realización de DUE DILIGENCE económico-financiera, fiscal, laboral y jurídica.
- Intervenir activamente en las negociaciones con los vendedores y sus respectivos asesores y abogados, para llevar a buen fin la venta, incluyendo la asistencia a reuniones, video-conferencias, etc., con las partes intervinientes y sus asesores.
- Estudio, preparación y redacción, de los documentos jurídicos que sean necesarios para documentar públicamente la venta que en su caso se realice.
- Estudio de las cuestiones fiscales que afecten a la operación y estudio económico-financiero de balances y cuentas presentadas para la venta.

DURANTE

2

DESPUÉS

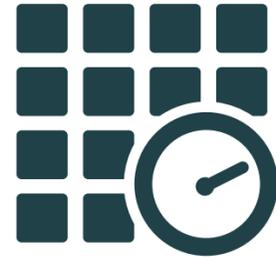
3



COMPRADOR / INVERSOR

ANTES

1



DURANTE

2

NOS ASEGURAMOS QUE TODO EL PROCESO SEA CORRECTO

DESPUÉS

3

- Asesoramiento general a la sociedad adquirida o su grupo (fiscal, económico-financiero, laboral, jurídico, ...) para la correcta integración de la sociedad adquirida en el grupo societario.
- Análisis y planificación de la estructura societaria óptima jurídica y fiscalmente para el correcto funcionamiento del grupo.
- Adecuación de estatutos sociales, modificaciones estatutarias, pactos parasociales o protocolos familiares necesarios.



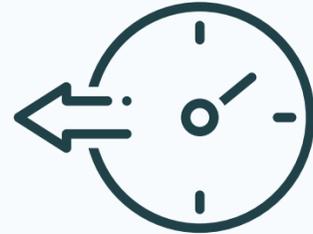
VENDEDOR - DEMANDANTE DE FINANCIACIÓN

Si eres vendedor o demandante de financiación, estaremos contigo en todo momento para asesorarte y acompañarte desde el inicio al final del proceso de compraventa.

VENDEDOR / DEMANDANTE DE FINANCIACIÓN

ANTES

1



DURANTE

2

COMIENZA EL PROCESO DE VENTA O DE BÚSQUEDA DE FINANCIACIÓN

- Valoración de mi negocio para saber ponerle precio.
- Análisis y planificación de la estructura societaria óptima jurídica y fiscalmente para la desinversión total o parcial. Especial incidencia en relación a la posible existencia de bienes que no vayan a formar parte de la desinversión.
- Adecuación de estatutos sociales, pactos parasociales o protocolos familiares al objetivo de desinversión propuesto.
- Estudio y planificación fiscal de la posible ganancia patrimonial, teniendo en cuenta el posible conflicto de residencia fiscal del vendedor en su caso.

DESPUÉS

3



VENDEDOR / DEMANDANTE DE FINANCIACIÓN

ANTES

1



DURANTE

2

ACOMPañAMOS DURANTE TODO EL PROCESO DE COMPRAVENTA.

- Asistencia para cumplimentar toda la información económico-financiera, fiscal, laboral y jurídica requerida en el procedimiento de DUE DILIGENCE.
- Intervenir activamente en las negociaciones con los compradores y sus respectivos asesores y abogados, para llevar a buen fin la venta, incluyendo la asistencia a reuniones, video-conferencias, etc., con las partes intervinientes y sus asesores.
- Estudio, preparación y redacción, de los documentos jurídicos que sean necesarios para documentar públicamente la venta que en su caso se realice.
- Estudio de las cuestiones fiscales que afecten a la operación y estudio económico-financiero de balances y cuentas a presentar para la venta.

DESPUÉS

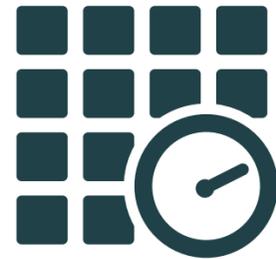
3



VENDEDOR / DEMANDANTE DE FINANCIACIÓN

ANTES

1



DURANTE

2

NOS ASEGURAMOS QUE TODO EL PROCESO SEA CORRECTO

- Estudio de bonificaciones e inversiones para minimizar el impacto fiscal de la venta.
- Análisis de la canalización de la ganancia obtenida hacia otras inversiones .

DESPUÉS

3



GRUPO CARRILLO

03_

Una firma de asesoramiento jurídico, tributario y económico fundada en el año 1978 por Don José Carrillo Cano. Desde entonces, ha crecido de la mano de sus clientes hasta contar con un equipo de más de 100 profesionales, formado por abogados, asesores fiscales, laborales y economistas especializados en las distintas ramas del Derecho Empresarial, ofreciendo así un asesoramiento y consultoría integral.

Ahora con presencia en distintas localidades murcianas y sede en Madrid, Grupo Carrillo se encuentra en el puesto #22 de la lista de despachos con mayor crecimiento en 2022 según el conocido diario Expansión.



+45 AÑOS

de experiencia en el sector legal y financiero.



+1980

clientes.



TOP 22

ranking despacho en expansión.



AMPLIA RED

de colaboradores en asesorías, asociaciones y consultores.



+100

profesionales en activo.



Nº1

despacho de la región de Murcia.

www.letandget.com



CONECTANDO COMPAÑÍAS

Tu portal de compraventa de empresas

SOY COMPRADOR

SOY VENDEDOR



C. Sta. Catalina, 8, 6º C
30004 Murcia

soraya@carrilloasesores.com | daniel@carrilloasesores.com



968 242 258